



Jan Noeverman is directeur van Limitec BV

“Mijn compagnon had een infosessie van de Rabo Bank over Tabod bezocht en zei direct, dat is iets voor jou. Ik was echter niet meteen enthousiast. Maar ach, dacht ik, ik kan altijd even gaan kijken.”

“In het begin bekeek ik Tabod met argusogen: het kost geld, het kost tijd en wat voegt het toe aan de andere groepen waarvan ik deel uitmaak? Maar al doende het proces ben ik enthousiast geworden, eigenlijk al vanaf de tweede sessie. Je spreekt namelijk met ondernemers uit verschillende branches, dat geeft een andere kijk op je eigen zaak. Dat heb ik al zeer waardevol ervaren. De problematiek komt immers overal op hetzelfde neer. Hoe richt je de werkvoorbereiding in? Hoe ziet je organogram eruit? Hoe regel je je werkprocessen? Dat geldt voor mijn zaak met 40 man personeel maar ook voor kleinere én grotere bedrijven. Het draait toch om geld verdienen en je mensen goed aan de slag houden.”

“Je adviseert elkaar bij Tabod met raad en daad, dat is echt de meerwaarde van de groep. Je leert over andere belangen dan alleen je eigen belang. Een focus op techniek, zoals bij mijn bedrijf, ziet er bij een mede Tabod groepslid toch net weer even anders uit. Daar doe je ook echt je voordeel mee. Bovendien krijg je door het uitwisselen van de vaak vertrouwelijke informatie ook een band. Na een jaar kun je echt zeggen dat we rotsvast vertrouwen hebben in elkaar.”

“Tabod heeft mijn ondernemerschap zeker verrijkt. Een klein voorbeeld in de vorm van een vraag waar ik mee zat: Hoe kun je je jongeren motiveren om bij je bedrijf te blijven werken? Moet je ze financieel belonen? Moet je ze iets in het vooruitzicht stellen? Nee, was het antwoord uit de groep. Ga sociaal met ze om, dat geeft op de lange termijn veel meer winst. Zorg voor binding met je personeel, informeer regelmatig naar hun thuissituatie, bied eens een helpende hand. Daar heb ik veel aan gehad in de zin dat het mijn inzicht heeft verruimd. Het zijn soms maar speldenprikken, maar ze zetten je toch aan het denken.”

“Ik heb Tabod ook in mijn omgeving aangeraden. Natuurlijk moet iedereen het zelf weten, maar mijn advies is om niet doelloos achter je eigen branche-organisatie aan te hollen. Zo van, we doen dit, we doen dat. Nee, kijk eens verder dan je eigen club én laat anderen eens naar jou kijken. Zo ontzettend leerzaam. Ja, hoe terughoudend en afstandelijk ik in het begin ook was; zo belangrijk en positief beoordeel ik Tabod nu.”

--- einde kopij---